



НОВОСТИ / ПРОИЗВОДСТВО / РЕГИОНЫ / ПАРТНЕРСТВО / СОЦИАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ

ПРИЦЕПНАЯ ТЕХНИКА

КОРПОРАТИВНЫЙ
ЖУРНАЛ

№ 55

ЧМЗАП
99902-012-А3



8-800-20002-74

CMZAP.RU

sales@cmzap.ru

Уважаемые заказчики, коллеги и партнеры!

Дорогие друзья!

Представляем Вам свежий журнал «Прицепная техника» №55.

Прошло уже три года с момента публикации последнего номера, и за это время предприятию удалось сделать значительный рывок в своей деятельности: проведена масштабная модернизация производства, расширен ассортимент выпускаемой продукции, разработана и запущена самоустанавливающаяся ось собственного производства, составившая ощутимую конкуренцию осям иностранных производителей. Несмотря на тяжелую экономическую ситуацию, связанную с COVID-19 и ростом доллара, завод сумел сохранить положительную динамику и в продажах.

С какими результатами завод подошел к 2020 году будет обзорно разобрано в статье – «ПАО «Уралавтоприцеп» – место на рынке».

Далее, в рубрике:

«Новости» – мы кратко познакомим Вас с новинкой – облегченным низкорамным полуприцепом-тяжеловозом, разработанным согласно основным тенденциям современного рынка прицепной техники.

«Производство» – расскажем о разработке и выпуске собственных самоустанавливающихся осей для пневмоподвески низкорамных полуприцепов, и о возобновлении производства портовой прицепной техники, а также покажем, что же она из себя представляет.

«Регионы» – затронем экспортную составляющую, и расскажем о процедуре присвоения статуса дилера в нашей компании.

В заключение номера рубрики «Партнерство», с благодарностью от нашего многолетнего партнера – Комсомольской правды, и «Социальные проекты» знакомство с детским брендом ЧМЗАПИКИ.

Пользуясь случаем, желаю всем Здоровья и без потерь пережить это непростое время.

Председатель совета директоров
ПАО «Уралавтоприцеп»
Е. О. Андреев

Вопросы по технике, запчастям и условиям сотрудничества с ПАО «Уралавтоприцеп» вы можете задать по телефону или прислать на почту:



sales@cmzap.ru



8-800-20002-74

(звонок по России бесплатный)

СОДЕРЖАНИЕ

ВСТУПИТЕЛЬНАЯ СТАТЬЯ _____ 4

ПАО УРАЛАВТОПРИЦЕП- МЕСТО НА РЫНКЕ.

Итоги 2019 года эстафета в 2020 год

НОВОСТИ _____ 8

НОВИНКА: МОДЕРНИЗАЦИЯ ОСНОВНЫХ ЛИНЕЕК ПРИЦЕПОВ.

Новый низкорамный полуприцеп, аналог ЧМЗАП 99064-042-02 ВУЗПП4.

ПРОИЗВОДСТВО _____ 12

СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО.

Разработка и выпуск самоустанавливающихся осей.

ВЫПУСК НОВЫХ ТИПОВ ПРОДУКЦИИ. ПОРТОВАЯ ТЕХНИКА.

Скелетал - трейлеры, ролл-трейлеры. _____ 22

Особенности эксплуатации и конструктивные особенности.

РЕГИОНЫ _____ 28

РАСШИРЕНИЕ ГЕОГРАФИИ ЭКСПОРТА.

Работа по развитию дилерской сети.

ПАРТНЕРСТВО _____ 32

НАШ ПАРТНЕР - КОМСОМОЛЬСКАЯ ПРАВДА

СОЦИАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ _____ 34

ЧМЗАПИКИ – НАШИ ДЕТИ

КАТАЛОГ АКТУАЛЬНЫХ ДИЛЕРОВ - ПАРТНЕРОВ ЗАВОДА

ПАО УРАЛАВТОПРИЦЕП - МЕСТО НА РЫНКЕ

ИТОГИ
2019
ГОДА

ЭСТАФЕТА
В **2020**
ГОД

2019 год был непростым для машиностроительной отрасли, в целом по России впервые было зафиксировано падение рынка. На этом фоне сегмент производства прицепной техники выглядел относительно стабильным и продемонстрировал незначительный рост. При этом, ПАО «Уралавтоприцеп» удалось сохранить тенденцию увеличения показателей выше рынка. Согласно статистическим данным за 2019 год, выпуск прицепной техники в России упал на 12%. Производство же прицепов и полуприцепов, технически допустимая максимальная масса (ТДММ) которых превышает 10 т, сократилась на 0,2%. На TOP-10 предприятий пришлось 77,2% производства прицепной техники ТДММ свыше 10 т.

- ✓ За 2018–2019 гг. ПАО «Уралавтоприцеп» нарастил производство прицепов и вошел в TOP-3 предприятий по данному сегменту в первом полугодии 2019 года.
- ✓ На конец 2019 года ЧМЗАП входит в TOP-10 игроков Российского рынка производителей Специализированной Прицепной техники и удерживает лидерские позиции в сегментах тяжеловозных тралов (см. рис. Источник: RAMR).
- ✓ Намечен также устойчивый рост продаж и в сегменте Бортовой и Прицепной портовой техники.

Рост продаж техники завода
с 2016 года вырос в

1,6
РАЗ

- ✓ Экспорт техники в страны ближнего зарубежья увеличился в 1,5 раза.

В компании отмечают, что это связано с комплексом причин и во многом является результатом работы, проделанной в 2017–2019 годах, и нововведениями, которые руководство продолжает внедрять.

На протяжении последних трех лет, «Уралавтоприцеп» проводит масштабную работу по модернизации производства и расширению ассортимента выпускаемой продукции. В 2019 году завод продолжил обновлять линейку продукции: был выпущен первый из линейки облегченный четырехосный контейнеровоз, массу которого удалось сохранить на уровне трехосного, спроектирован первый из партии скелетал-трейлер, увидели свет уникальные панелевозы, выпущенные для программы «Реновация» и работы в ограниченном пространстве московских дворики.

И самое главное, в 2019 году
была разработана и запущена серийно
САМОУСТАНОВЛИВАЮЩАЯСЯ ОСЬ
собственного производства для
пневмоподвески низкорамных полуприцепов,
составившая реальную конкуренцию осям
иностранных производителей.

Компания также работает над поиском новых рынков сбыта, и в последнее время серьезно продвинулась в этом направлении. Плоды принесло применение новых элементов управления продажами и четкое сегментирование рынка, в том числе экспортной составляющей: налажилось тесное взаимодействие с дилерами в Казахстане, ведутся переговоры с партнерами в Узбекистане, осуществляется сотрудничество с государственными структурами, способствующими развитию экспорта и поддерживающими отечественных производителей. Сказалось и техническое перевооружение «Уралавтоприцеп» – в 2019 году на заводе провели глубокую модернизацию термического отделения, претерпела изменения внутренняя логистика производства. Также удалось достигнуть снижения затрат на энергоресурсы, за счет внедрения новой системы управления и учета электроэнергии.

Было внесено достаточно много внутривыпускных изменений. Изменены регламенты в работе отдела технического контроля завода, произведены улучшения на производственных участках. В результате, сведены к минимуму просрочки выполнения заказов, и сроки по доставке прицепов к заказчику. Сильно сократился поток рекламаций по произведенной технике и гарантийным обязательствам.

ПРЕДПРИЯТИЕ ДОСТОЙНО ВОШЛО В 2020 ГОД.

По данным Russian Automotive Market Research, продажи новых прицепов и полуприцепов в январе-апреле 2020 г. составили 9,01 тыс. ед., что на 2,4% меньше результата января-апреля 2019 г. В апреле 2020 г. продажи новых прицепов упали на 28,8%, по отношению к апрелю 2019 г., и составили 1,90 тыс. ед. Продажи лидера рынка - марки SCHMITZ - в апреле 2020 г. упали на 38,9% и составили 0,22 тыс. ед. За ними следуют прицепы НЕФАЗ, продажи которых выросли на 16,7% до 0,21 тыс. ед. Также в ТОП-3 вошел бренд ТОНАР, который реализовал 0,19 тыс. ед. прицепной техники (-26,9% к АППГ).

Несмотря на тяжелую экономическую ситуацию, связанную с COVID-19, ПАО «Уралавтоприцеп» также удалось сохранить положительную динамику продаж.

Продажи выросли в 1,47 раз (+47% к АППГ)* по сравнению с соответствующим периодом 2019 г.

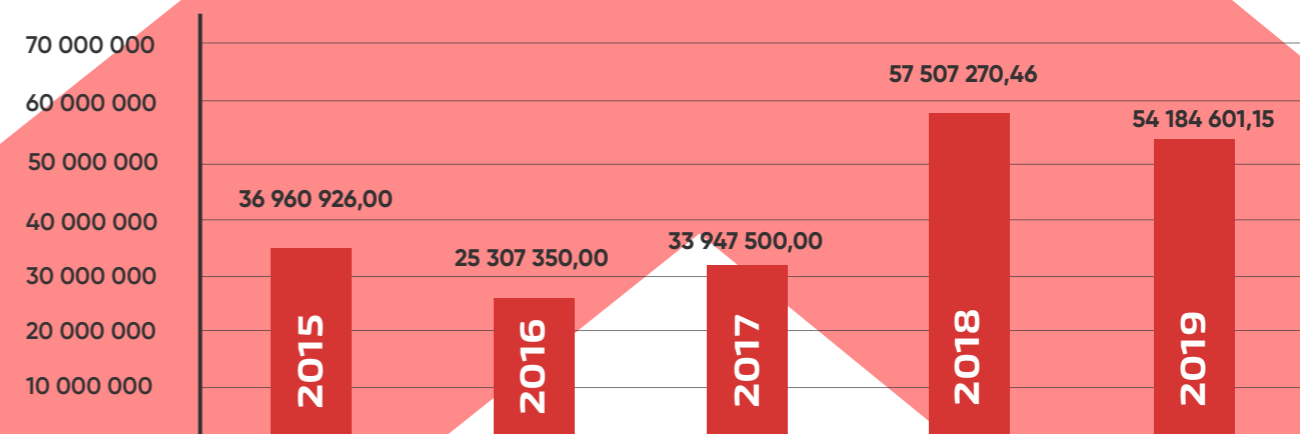
Этому во многом способствовал дополнительный прирост по новым направлениям продукции в линейке завода.

На данный момент на заводе уже запущена в производство фирменная самоустанавливающая ось, спроектирован и поставлен на производство облегченный низкорамный полуприцеп г/п 40 Тн.

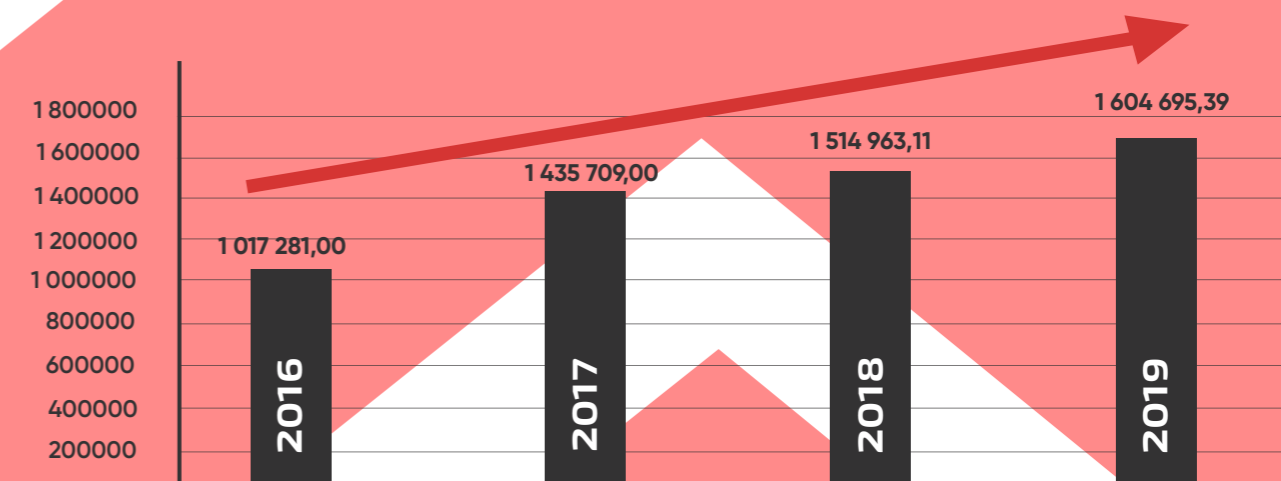
Продолжает расти количество запросов по портовой прицепной технике, и укрепляется сотрудничество с Казахстаном. Хочется отметить, что в первом полугодии 2020 года завод ЧМЗАП продолжает входит в ТОП-10 игроков Российского рынка производителей Специализированной Прицепной техники и удерживает лидерские позиции в сегментах тяжеловозных тралов.

* Аналогичный период прошлого года.

ЭКСПОРТНЫЕ ПОСТАВКИ ПАО УРАЛАВТОПРИЦЕП 2015-2019 г., руб.



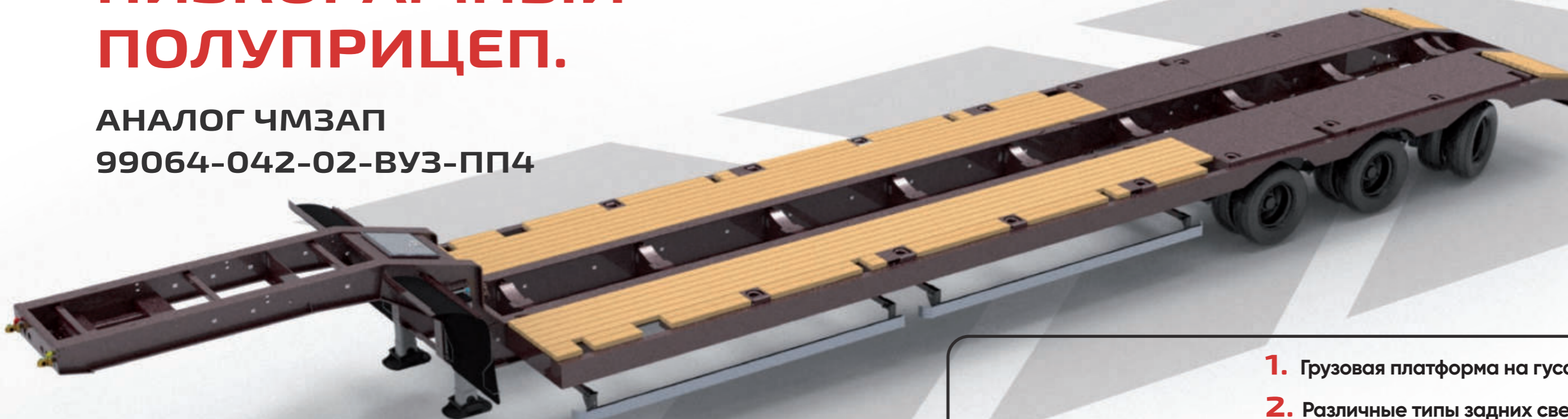
ДИНАМИКА ПРОДАЖ ТЕХНИКИ ЗАВОДА С 2016 - 2019 г., руб.



НОВИНКА: МОДЕРНИЗАЦИЯ ОСНОВНЫХ ЛИНЕЕК ПРИЦЕПОВ.

НОВЫЙ НИЗКОРАМНЫЙ ПОЛУПРИЦЕП.

АНАЛОГ ЧМЗАП
99064-042-02-ВУЗ-ПП4



Анализ основных тенденций развития современного рынка прицепной техники показал необходимость в модернизации основных линеек прицепов в плане максимального облегчения собственной массы изделий, посредством применения современных высокопрочных материалов для обеспечения неизменно высокого качества и надежности выпускаемой продукции, а также повышения общих эксплуатационных характеристик. В 2019 году предприятие приобрело программное обеспечение Solidworks производства Dassault systems, что дало возможность осуществлять 3d-моделирование. Так, за счет детального проведения на новом компьютерном обеспечении комплекса прочностных расчетов, спроектирован первый из линейки облегченный четырехосный контейнеровоз

массу которого удалось сохранить на уровне трехосного.

А в 2020 году разработан и поставлен на производство низкорамный полуприцеп г/п 40 Тн, в версии облегченной на 2 Тн, по сравнению с серийной машиной 99064-02-ВУЗ-ПП4*, модульной компоновке, в базовой конфигурации, предназначенной в основном для перевозки самоходной техники. На полуприцепе была полностью переработана рама и проведена оптимизация всех сечений. При этом габариты (ширина и длина) были сохранены. Планируется, что данная новинка позволит заводу приобрести дополнительные конкурентные преимущества в сегменте тяжеловозных тралов, и даст толчок к проектированию и производству других новинок.

**ТЕХНИКА
МОЖЕТ БЫТЬ
ТАКЖЕ ОСНАЩЕНА
СЛЕДУЮЩИМИ
ОПЦИЯМИ:**

* По индивидуальным заказам

1. Грузовая платформа на гусাকে;
2. Различные типы задних свесов и трапов;
3. Коники;
4. Контейнерные замки;
5. Дополнительные увязочные петли;
6. Уширители грузовой платформы;
7. Топливный бак;
8. Борты на грузовой платформе;
9. Тент на платформе гусачной части.

ГАБАРИТЫ **НОВЫЙ
НИЗКОРАМНЫЙ
ПОЛУПРИЦЕП** **ЧМЗАП
99064-02-ВУЗ-ПП4**

Масса рамы, кг

4 100

6 300

Ширина, мм

2 540

2 530

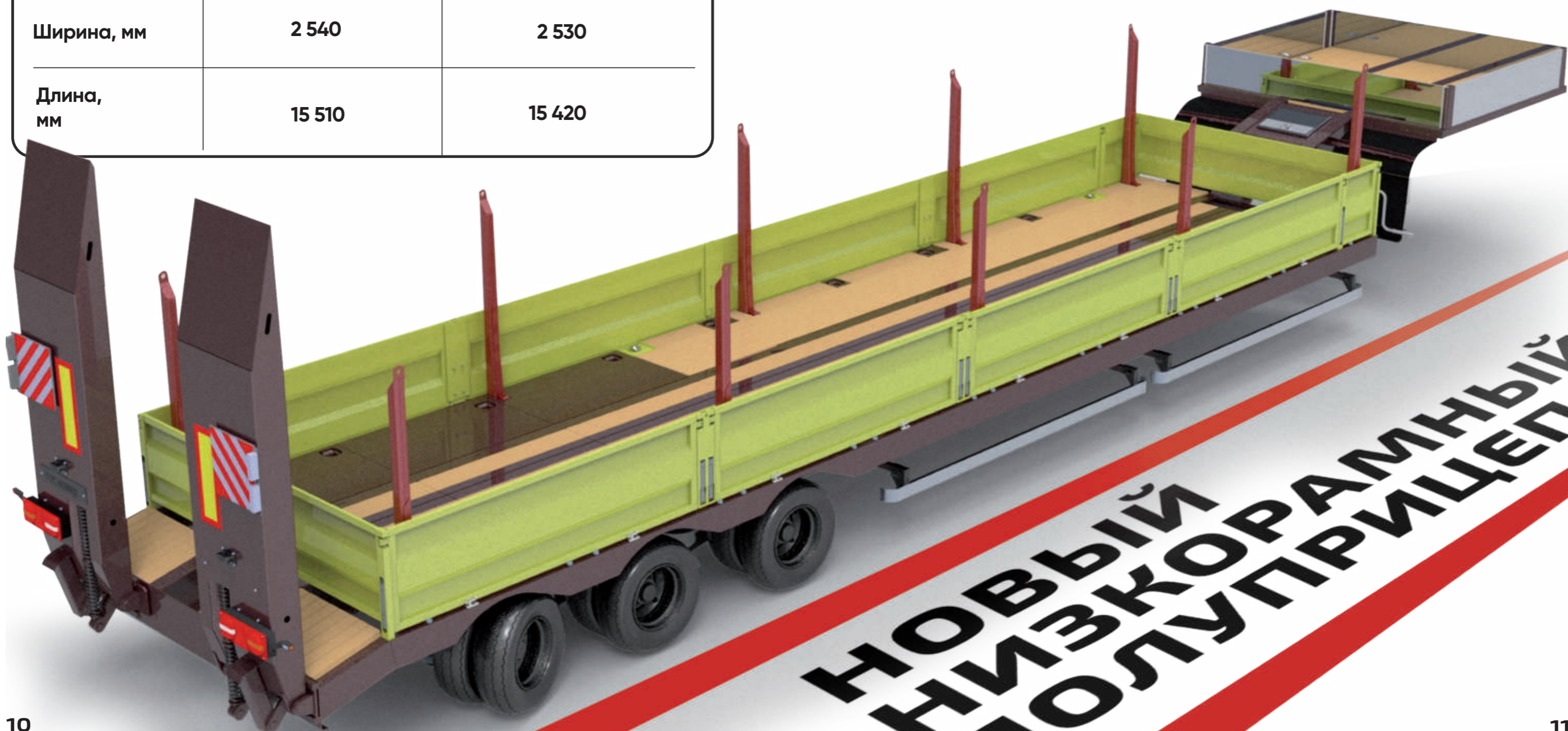
Длина,
мм

15 510

15 420

Полуприцеп предназначен для перевозки различной дорожно-строительной и специальной техники, а также различных грузов по дорогам общего пользования грузоподъемностью до

**39
ТОНН**



**НОВЫЙ
НИЗКОРАМНЫЙ
ПОЛУПРИЦЕП**

СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО

Чтобы соответствовать современным требованиям рынка, предприятие ищет новые пути укрепления своей конкурентоспособности. Одной из основных стратегических задач для ПАО «Уралавтоприцеп» стала задача увеличения собственного производства осей.

Маркетинговые исследования, проведенные нашими специалистами, показывают, что внутренний рынок осей на 2020–2021 года может превысить 70 000 штук. Одним из факторов возможного увеличения спроса на оси будут современные требования, со стороны госслужб, к нагрузкам на дорожные покрытия. В связи с этим, руководство предприятия приняло решение о глубокой модернизации производства, которая позволила бы вывести на внутренний рынок, а также рынки ближнего и дальнего зарубежья, оси и осевые агрегаты, полностью соответствующие всем требованиям производителей прицепной техники.

На данный момент, ПАО Уралавтоприцеп имеет собственное производство, выпускающее осевые агрегаты в рессорном и пневматическом исполнении, оси – грузоподъемностью от 2 до 24 тонн (более 20 разновидностей).

В сегменте же осей от 18 до 24 тонн предприятие не имеет себе равных и является практически единственным производителем в России. Характеристики выпускаемой заводом продукции соответствуют, а по некоторым показателям превосходят европейские и китайские аналоги.

ОСИ ГРУЗОПОДЪЕМНОСТЬЮ

от **2** — **24**
ТОНН

**ОСЬ ЧМЗАП
24-001-01**



РАЗРАБОТКА И ВЫПУСК САМОУСТАНАВЛИВАЮЩИХСЯ ОСЕЙ

С 2019 года на предприятии велась разработка самоустанавливающихся осей, а в 2020 году «Уралавтоприцеп» освоил выпуск самоустанавливающейся оси модели 24-001-01. Хочется отметить, что установка самоустанавливающихся осей на полуприцепах с тремя и более осями снижает износ шин и улучшает маневренность автопоезда, при прохождении поворотов в ограниченном пространстве. Самоустанавливающаяся ось модели 24-001-01 будет применяться на многоосных низкорамных полуприцепах собственного производства с пневматической подвеской.

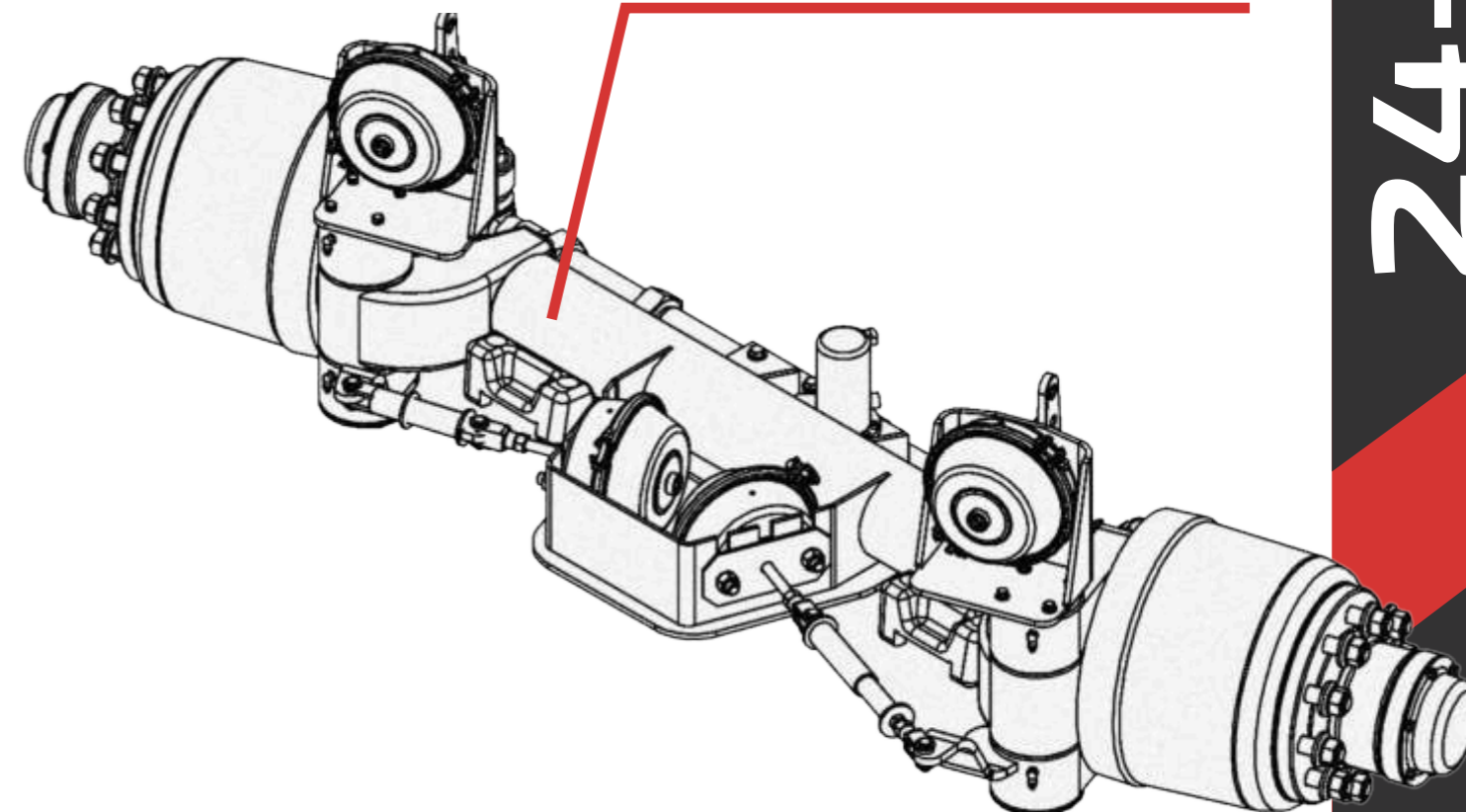
СОЗДАНИЕ ОСИ НА ЭЛЕМЕНТНОЙ БАЗЕ ОСЕЙ ЧМЗАП ДЛЯ НИЗКОРАМНЫХ ПОЛУПРИЦЕПОВ, ПОЗВОЛИЛО ПОЛУЧИТЬ РЯД ПРЕИМУЩЕСТВ:

- ✓ Унифицировать технологические процессы производства деталей и сборки узлов в цехе механического производства;
- ✓ Детали подвижного соединения – кулак поворотный и рычаг кулака – получены литьем, что обеспечивает необходимую прочность;
- ✓ Обработка деталей на станках с ЧПУ гарантирует соблюдение жестких допусков по размерам и форме;
- ✓ Для обеспечения вращения с низким коэффициентом трения, применены бронзовые втулки, а также система смазки;
- ✓ Ось может комплектоваться датчиками скорости вращения колес для подключения к системе EBS.



Наши оси устойчивы к песку, пыли и грязи, выдерживают нагрузки в сложных климатических условиях и отличаются повышенной прочностью.

ОБЩИЙ ВИД САМОУСТАНАВЛИВАЮЩЕЙСЯ ОСИ



Также снижается износ шин, и улучшается маневренность при прохождении поворотов в ограниченном пространстве.

24-001-01

ОСНОВНЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ОСИ ЧМЗАП

24-001-01:



1

Грузоподъемность
12 тонн

2

Масса в сборе
с оставляет 550 кг.

3

Габаритное расстояние
по колпакам ступиц 2266 мм

4

Колея при двускатной
ошиновке 1925 мм

5

Угол поворота колес
в диапазоне 0...20 градусов.

АГРЕГАТЫ ПОДВЕСКИ ЧМЗАП

ПАО «Уралавтоприцеп» изготавливает надежные
рессорно-балансирные и пневматические подвески.

Проведем краткий экскурс - агрегаты
подвески делятся на 2 типа:

1

ПНЕВМАТИЧЕСКИЕ

2

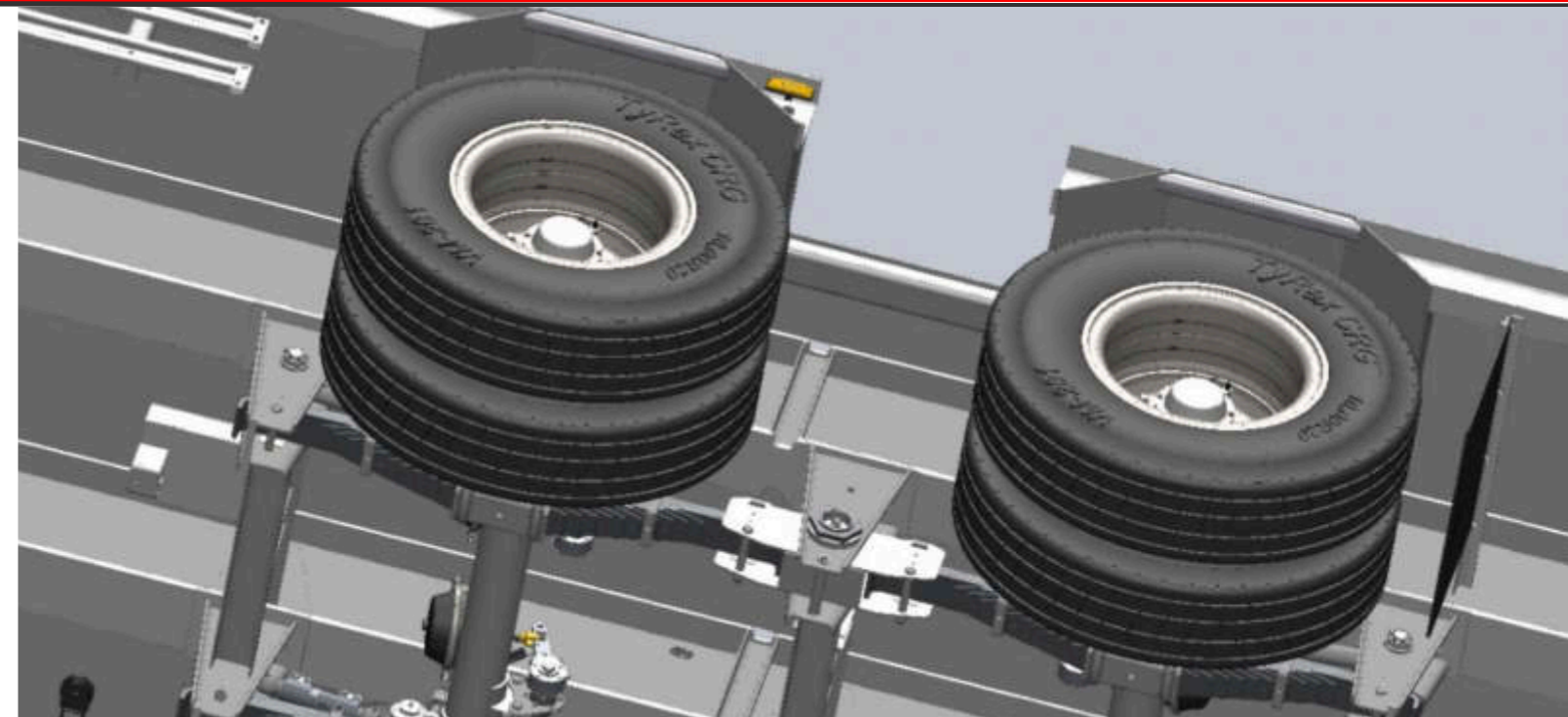
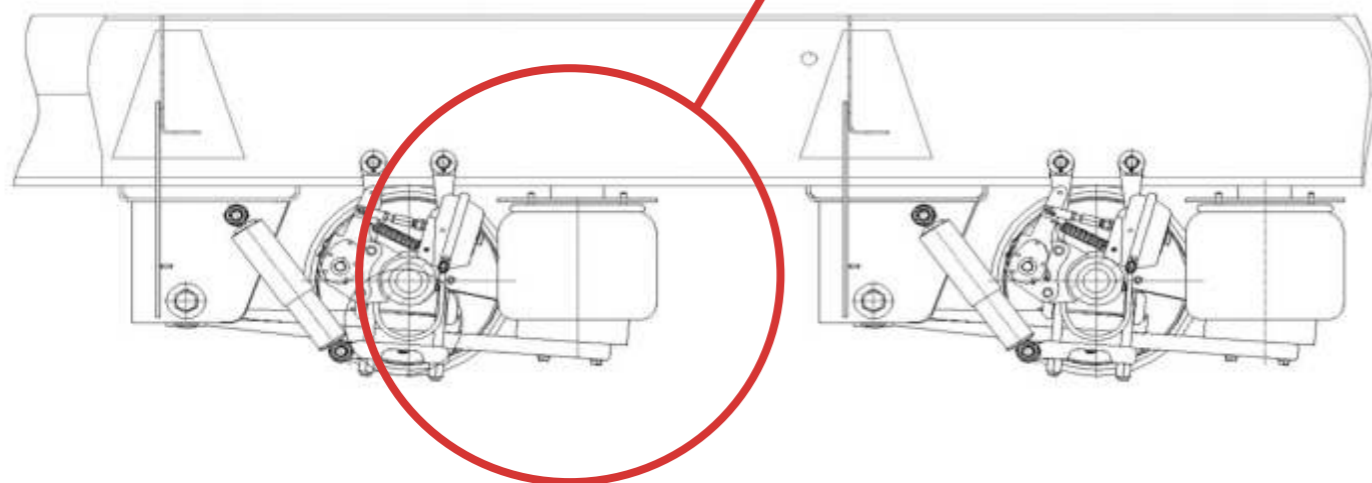
РЕССОРНЫЕ

1

ПНЕВМАТИЧЕСКИЕ ПОДВЕСКИ

Основной элемент пневматической подвески рессора пневматическая (пневматическая подушка).

Пневматическая рессора

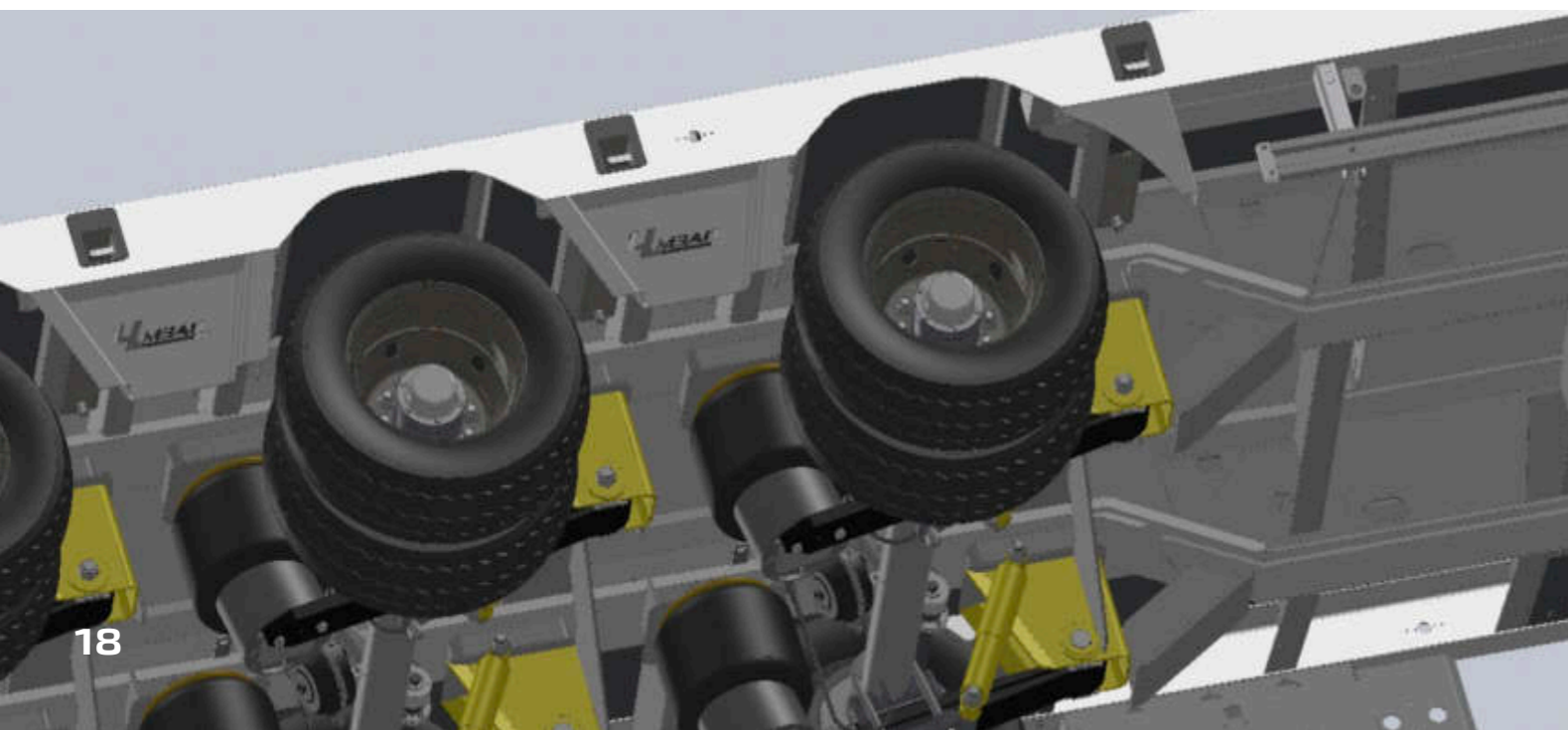
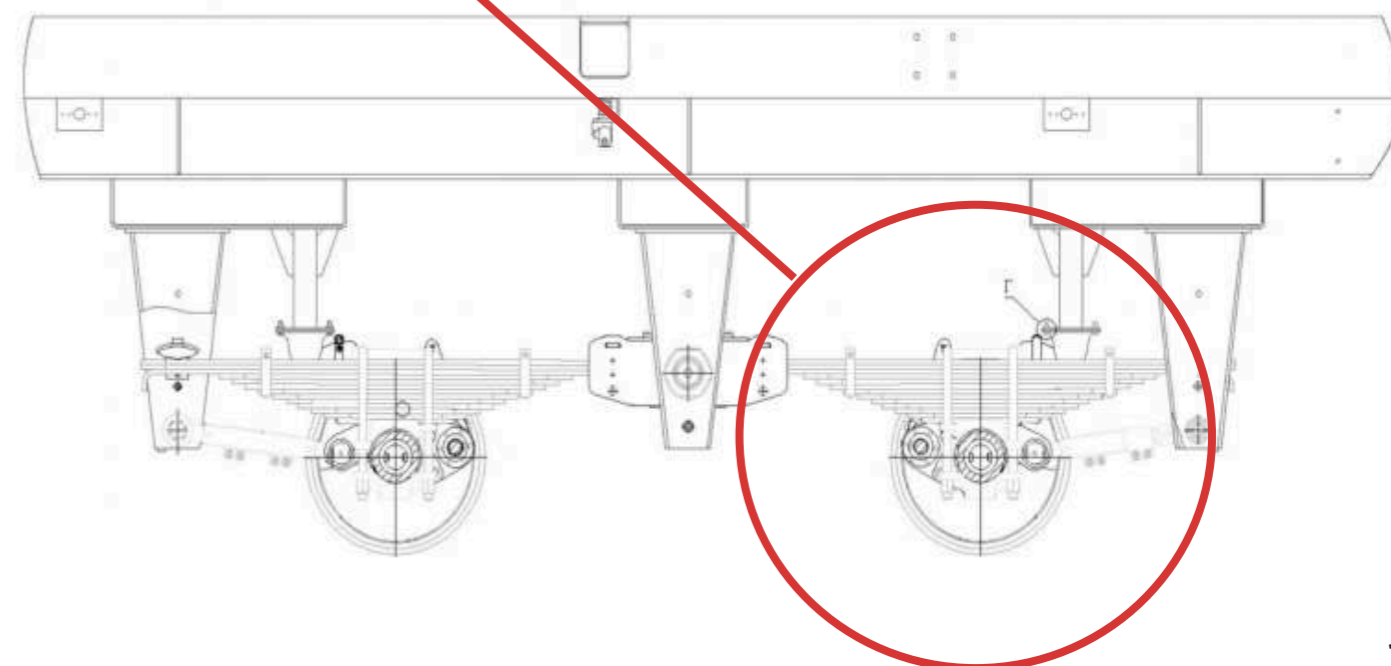


2

РЕССОРНЫЕ ПОДВЕСКИ

Основной элемент рессорной подвески листовая рессора.

Листовая рессора



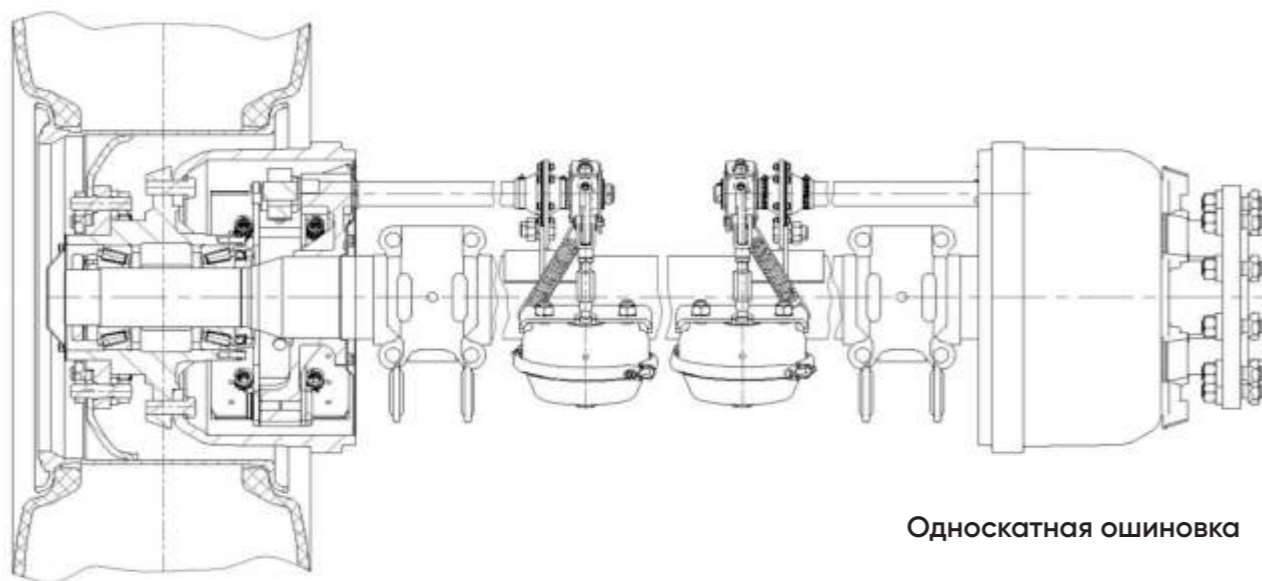
ПО ОШИНОВКЕ:

ОДНОСКАТНЫЕ

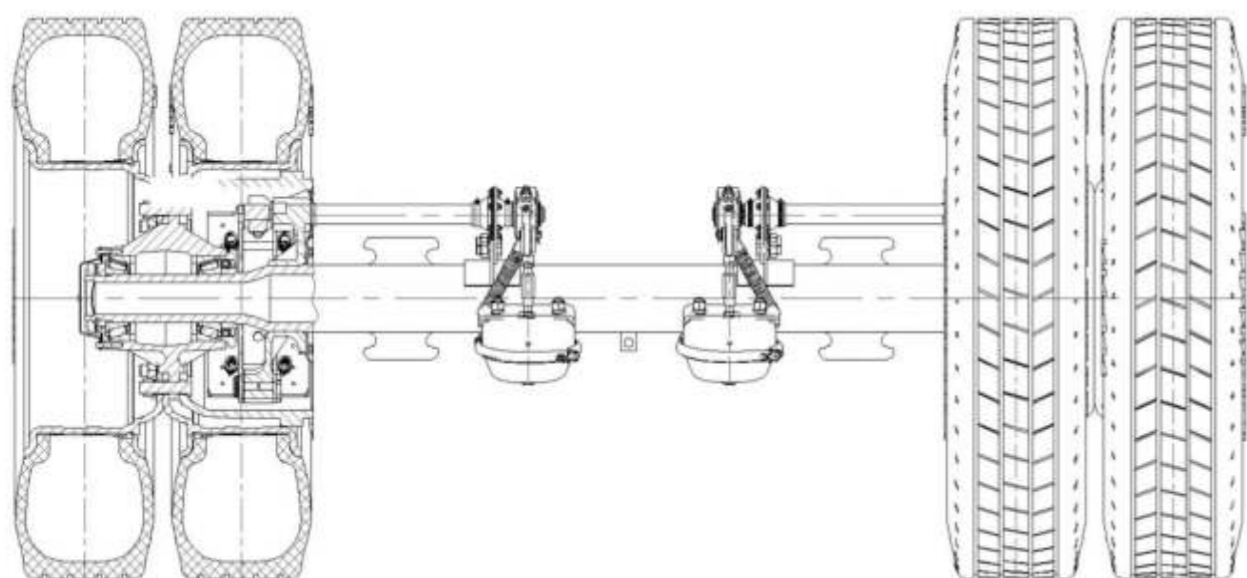
Два колеса расположены на одной оси.

ДВУСКАТНЫЕ

Четыре колеса на одной оси.



Односкатная ошиновка



Двускатная ошиновка

ОШИНОВКА ТАКЖЕ ДЕЛИТСЯ

ПО КОЛЕЕ:

ОДНОСКАТНЫЕ

Это расстояние между центрами колес.

2040 мм

2090 мм.

ДВУСКАТНЫЕ

Это расстояние между центрами внутренних колес. И расстояние между центрами наружных колес.

Колея внутренних колес 1575 / наружных 2145

Колея внутренних колес 1680 / наружных 2260

Колея внутренних колес 1480 / наружных 2180

Колея внутренних колес 1860 / наружных 2690

Колея внутренних колес 1950 / наружных 2650

ПО ГРУЗОПОДЪЕМНОСТИ:

ПНЕВМАТИЧЕСКАЯ

12

ТОНН НА ОСЬ

РЕССОРНАЯ

12, 18, 24

ТОННЫ НА ОСЬ

Все подвески устанавливаются на осевые агрегаты с балкой круглого сечения, оснащены барабанными тормозами закрытого типа и автоматическими регуляторами тормозных сил.

РАЗРАБОТКА И ВЫПУСК НОВЫХ ТИПОВ ПРОДУКЦИИ.

ПОРТОВАЯ ПРИЦЕПНАЯ ТЕХНИКА.

РОЛЛ-ТРЕЙЛЕРЫ

СКЕЛЕТАЛ-ТРЕЙЛЕРЫ

Портовая прицепная (далее портовая) техника выпускалась Уралавтоприцепом еще в 90-е и 2000-е годы. Это были как скелетал-трейлеры, так и ролл-трейлеры. Поставки осуществлялись также и в Европу. Рынок того времени был насыщен предложением портовой техники иностранных конкурентов, особенно европейских брендов, поэтому спрос на портовую продукцию завода ЧМЗАП оказался снижен и постепенно техника сошла с производства. Начиная с 2018 года, ситуация меняется. Поддержка Отечественных производителей со стороны Правительства РФ, актуализация программы импорта-замещения приводит к тому, что



ставки на внутреннем рынке делаются на отечественного производителя и отечественную технику. В новых условиях перед заводом была поставлена задача актуализировать модели, доработать, протестировать и представить рынку современные образцы. Завод справился с задачей! Уже к концу 2019 года были произведены и поставлены 7 единица техники в порты Новороссийска и Находки.

На данный момент, рынок актуален и интересен. Порты с заводом работают активно, модели им подошли, испытания прошли успешно. Техника оказалась дешевле, чем у конкурентов, особенно европейских, примерно на 15-20%. Сами модели аналогичны иностранным, они актуальны, многофункциональны и универсальны. Покупатель, приобретая такой вид техники может использовать его по нескольким направлениям и закрывать значительный объем своей потребности в прицепной технике.

Хочется так же отметить балансирную подвеску ЧМЗАП, которая дает большую плавность хода за счет специальных буферов, снижающих точечную ударную нагрузку.

Так, за очень короткий срок, предприятию удалось осуществить небольшую революцию в производстве и поставках портовой техники. Сейчас с нами хотят работать практически все порты РФ: Санкт-Петербург, Владивосток, Новороссийск, Астрахань, Находка, Певек. Получены отзывы от потребителей, техника показала себя качественно и эффективно. В дальнейшем работая с портами, мы продолжим совершенствоваться. Большинство портов РФ получили коммерческие предложения от нашего отдела продаж, и количество запросов продолжает расти. Сейчас у нас в производстве 37 единиц портовой техники.

**В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ ПЛАНИРУЕТСЯ
УВЕЛИЧИТЬ ДАННОЕ ПРОИЗВОДСТВО
ДО 100 ЕДИНИЦ.**

**И это все в 2020 году!
В дальнейших планах завода переоборудовать
и перевести на нашу технику практически
все порты РФ.**

СКЕЛЕТАЛ-ТРЕЙЛЕРЫ РОЛЛ-ТРЕЙЛЕРЫ

Так что же представляет собой портовая прицепная техника.

Попробуем разобраться в конструктивных и эксплуатационных особенностях данных видов портовой техники. Прицепная техника, используемая в морских и речных портах, как в Российской Федерации, так и по всему миру, подразделяется, в зависимости от поставленных задач, на 2 вида: ролл-трейлеры и скелетал-трейлеры

Особенности эксплуатации скелетал-трейлеров и ролл-трейлеров – это эксплуатация в условиях морского климата, повышенной влажности, повышенной нагрузкой на сцепное устройство, раму, и подвеску, при максимальном использовании грузоподъемности

**ПРИЦЕПНАЯ ТЕХНИКА,
ИСПОЛЬЗУЕМАЯ В МОРСКИХ И РЕЧНЫХ ПОРТАХ,
ПОДРАЗДЕЛЯЕТСЯ НА 2 ВИДА:**

1

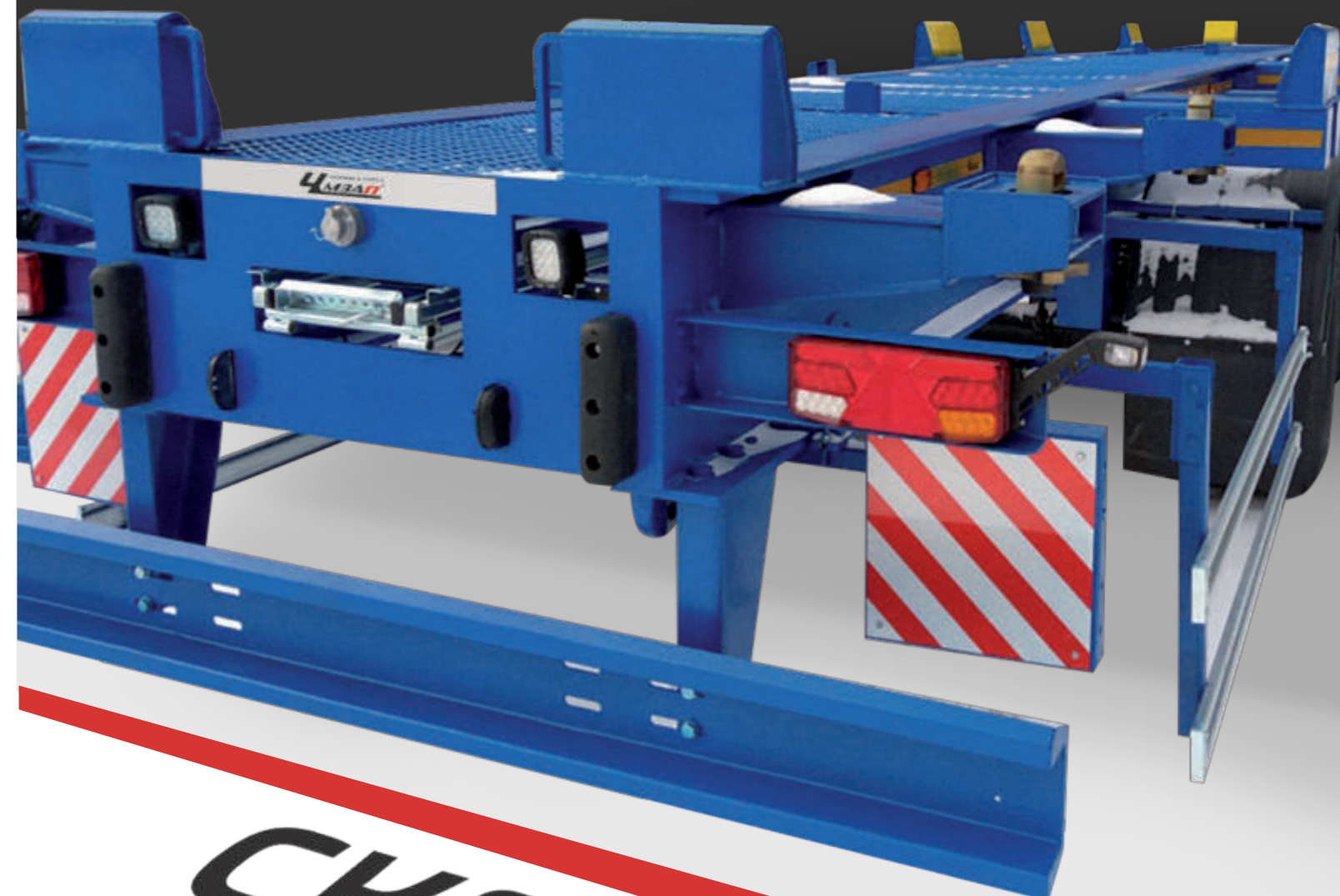
СКЕЛЕТАЛ-ТРЕЙЛЕРЫ

Используются для перевозки морских контейнеров размерами от 20 до 45 футов при разгрузке морских судов-контейнеровозов;

2

РОЛЛ-ТРЕЙЛЕРЫ

Используются для перевозки генеральных грузов и морских контейнеров размерами от 20 до 45 футов по территории закрытых терминалов порта.



**СКЕЛЕТАЛ
ТРЕЙЛЕР**

1 | СКЕЛЕТАЛ - ТРЕЙЛЕР

КОНСТРУКТИВНЫЕ ОСОБЕННОСТИ:

✓ Рама скелетал-трейлера представляет собой конструкцию, состоящую из двух продольных балок, а также поперечных балок, на концах которых установлены боковые улавливатели. Вся конструкция рамы и улавливателей изготавливается из высокопрочной стали 09Г2С;

✓ Улавливатели бывают 2 типов:
(в зависимости от поставленных задач и потребностей заказчика)

приваренные

откидные

✓ Подвеска скелетал-трейлеров используется 2-х видов:

1

Балансирная,
безрессорная,
симметричная;

2

Усиленная
рессорная
подвеска.

✓ Дополнительно в конструкцию скелетал-трейлеров устанавливают:

- Досмотровые лестницы – выдвижные или складные;
- Фонари дополнительного освещения задней части;
- Знаки негабарита;
- Полноразмерное запасное колесо.

2 | РОЛЛ-ТРЕЙЛЕРЫ

КОНСТРУКТИВНЫЕ ОСОБЕННОСТИ:

✓ Рама ролл-трейлера представляет собой конструкцию, состоящую (в зависимости от грузоподъемности) из двух или трёх продольных балок, а также поперечных балок, устанавливаемых каждые 1 000 мм (в зависимости от модели). Рама покрывается металлическим настилом или настилом из досок, в зависимости от желания заказчика. Вся конструкция рамы, поперечных балок и настила изготавливается из высокопрочной стали 09Г2С.

✓ Подвеска на ролл-трейлеры устанавливается балансирная, безрессорная, симметричная.

✓ На ролл-трейлеры устанавливаются два типа шин:

1

Сплошные цельнолитые шины используются на территории портов, покрытие которых имеет неровности. За счёт своих эластичных качеств, данный тип шин снижает нагрузку на перевозимый груз при проезде неровных поверхностей и ж/д путей.

2

Массивные бандажные шины – используются на ровных поверхностях. Данный тип шин отличается жесткостью конструкции и долговечностью.

* по желанию Заказчика

✓ Ролл-трейлер может быть оборудован дополнительным оборудованием:

- Контейнерными замками для перевозки морских контейнеров 1x20 футов, 2x20 футов, 1x30 футов, 1x40 футов, 1x45 футов;
- Карманами для штырей технологической оснастки;
- Различными ложементами для перевозки специализированных грузов.
- Дополнительными петлями для увязки груза.

РАСШИРЕНИЕ ГЕОГРАФИИ ЭКСПОРТА

Одной из приоритетных задач, стоящих перед ПАО «Уралавтоприцеп» является задача сохранения позиций на рынке ближнего зарубежья и расширение географии экспорта. Надо отметить, что экспорт техники завода в период с 2016 по 2019 год в страны ближнего зарубежья вырос почти в 1,5 раза. Данные результаты принесло применение новых элементов управления продажами и четкое сегментирование рынка, в том числе экспортной составляющей. Приоритетными направлениями в 2020 году так же, как и в 2019, останутся рынки Казахстана и Узбекистана.

ЭТОМУ СПОСОБСТВУЕТ РЯД ФАКТОРОВ:

- ✓ На сегодняшний день уже имеются два официальных дилера и несколько партнеров завода в Казахстане. Склады готовой продукции работают в Нурсултане, Алматы, Актобе. Имеются также партнеры в Узбекистане.
- ✓ Казахстан – ближайший сосед Челябинской области и имеет границы с другими странами ближнего зарубежья.
- ✓ Вся техника ПАО «Уралавтоприцеп», поставляемая в Республику Узбекистан, проходит через партнеров в Республике Казахстан, и нам важно найти постоянных партнеров в Узбекистане, с целью прямого сотрудничества
- ✓ Перспектива создания совместного производства на территории данных Республик.

С целью улучшения экспортной составляющей, предприятие в 2019 году наладило взаимодействие с государственными структурами, способствующими развитию экспорта: Российским экспортным центром (РЭЦ), Министерством промышленности и торговли Российской Федерации (Минпромторг). Через данные структуры поданы заявки на участие в Международных Выставках: «Большая промышленная неделя» г. Ташкент, «EXPO-RUSSIA UZBEKISTAN 2020», «ИННОПРОМ-2020». И запланирован визит деловой делегации в Алма-Ату. Партнерские отношения налаживаются и в других регионах Ближнего Зарубежья.

ПРИОРИТЕТНЫМИ НАПРАВЛЕНИЯМИ
В 2020 ГОДУ ТАК ЖЕ, КАК И В 2019,
ОСТАНУТСЯ РЫНКИ

- КАЗАХСТАНА
- УЗБЕКИСТАНА



РАЗВИТИЕ ДИЛЕРСКОЙ СЕТИ

Все чаще и чаще к нам обращаются клиенты, основной задачей которых является создание или структурирование работы с дилерской сетью, дистрибьюторами, представителями в регионах.

Процедура присвоения статуса дилера в нашей компании происходит индивидуально для каждого претендента на основе его комплексной оценки, которая включает в себя:

- финансовую устойчивость потенциального кандидата,
- его правоспособность,
- оценку географической зоны, которую он готов на себя взять,
- знание претендентов рынка региона и клиентской базы,
- объём закупок, который он может обеспечить,
- готовность соответствовать нашим фирменным стандартам.

Немаловажным также является наличие офиса у дилера, склада, и возможности оказывать сервисные услуги. С учетом потребностей конечных потребителей, ключевым фактором будет являться требование по организации эффективной эксплуатации техники, что невозможно обеспечить без наличия сервисной службы и запасных частей на складе. На данный момент у двух дилеров в Казахстане все требования соответствуют вышеперечисленным.

Как компания - производитель техники, ПАО «Уралавтоприцеп», заинтересован в максимальной технической и рекламной «подкованности» своих дилеров.

Налажено взаимодействие с конструкторским и сервисным отделом – при возникновении вопросов технического плана представители дилера всегда могут получить консультацию. По необходимости специалисты завода выезжают на место и проводят обучение сотрудников компании дилера, в ближайшее время запланирована такая поездка. Предоставляется также вся необходимая для продвижения рекламная информация, проводятся выставки. Так, например, «Уралавтоприцеп», совместно со своим дилером из Алматы на паритетных условиях, участвует в тематических выставках. Дилер может в одиночку представлять завод на различных Международных Выставках, проводимых в Казахстане. Это очень важно для предприятия!

Хочется отметить, что наши дилеры получают технику на льготных условиях – это могут быть различные бонусы, такие как отсрочки платежа, сниженная продажная стоимость.

ТАКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО ВЫГОДНО ВСЕМ.

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ:

Минимизирует расходы на продвижение продукции в регионах, увеличивает продажи и узнаваемость бренда.

ДИЛЕР:

Получает необходимую ресурсную поддержку.

ПОТРЕБИТЕЛЬ:

Уверенность в качественной технике крупного производителя с гарантией.



НАШ ПАРТНЕР - КОМСОМОЛЬСКАЯ ПРАВДА

Челябинский филиал АО «Издательский дом «Комсомольская правда» благодарит Челябинский машиностроительный завод автомобильных прицепов, и лично Валерия Ивановича Филатова, за поддержку социальных проектов и плодотворное сотрудничество. Бренд ЧМЗАП, как и бренд «Комсомолки», уже более полувека знаком россиянам. С момента основания завод является одним из ключевых предприятий страны. В годы Великой Отечественной войны труженики завода, не жалея себя, провели более четырех тысяч трудовых вахт. Каждая трудовая смена ознаменовывалась новыми достижениями, приближая долгожданную Победу.

Более тринадцати лет, начиная с 2007 года, Комсомольская правда начала сотрудничать с легендарным заводом ЧМЗАП. За это время, благодаря поддержке завода, нам удалось реализовать множество проектов, как на региональном, так и на Федеральном уровне.

Так, в 2019 году в проекте

50 ЛЕГЕНДАРНЫХ БРЕНДОВ НАШЕЙ СТРАНЫ,

завод ЧМЗАП заслуженно стал победителем народного голосования в номинации «За верность традициям», а в 2020 году было реализовано два масштабных проекта приуроченных к 75-летию Победы.

Проект «Бренды Победы» посвящен промышленным предприятиям, которые были эвакуированы или построены на территории Южного Урала. Мы рассказали современникам, как в тылу наши земляки прославились своими трудовыми подвигами, а также проиллюстрировали текст архивными историческими фотографиями. Проект «Стена Памяти», который мы также реализовали при поддержке ЧМЗАП, дал возможность жителям Южного Урала рассказать о героических подвигах своих предков, и поделиться их фото и биографическими фактами с читателями сайта «КП-Челябинск».



«Мы верим в сохранение сложившихся успешных партнерских отношений и теплую дружбу, а также надеемся на дальнейшую совместную реализацию полезных и социально значимых проектов.»

С уважением,
директор Челябинского филиала
АО «Издательский дом
«Комсомольская правда»,
Екатерина Юрьевна Парфенова.

КОМСОМОЛЬСКАЯ ПРАВДА КР.RU
50 ЛЕГЕНДАРНЫХ БРЕНДОВ НАШЕЙ СТРАНЫ
Челябинский машиностроительный завод автомобильных прицепов – легендарный завод, родоначальник отечественного прицепостроения!
Основан в 1943 году
ЧМЗАП[®]
Генеральный директор, Главный редактор АО «ИД «Комсомольская правда» В.И. Сунгоркин
За верность традициям



Агата, 8-лет

Ярослава, 5 лет



ЧМЗАПИКИ. НАШИ ДЕТИ.

ЗНАКОМЬТЕСЬ – ЧМЗАППИКИ!

Бренд, который за последние три года стал на заводе узнаваемым и вырос в своей популярности. Творческие, чистые, добрые и талантливые фантазеры, волшебники и волшебницы. Рисуют, поют, исполняют стихи. Путешествуют по разным странам мира, изучают профессии, узнают мир, в котором живут. Кто же они? Конечно же, наши дети. Три года подряд мы проводим конкурсы на различные темы, в которых участвуют дети сотрудников завода и получаем позитив.

Хочется поблагодарить лично детей и их замечательных родителей за участие в конкурсах, активную жизненную позицию и талантливые работы.

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К ЧМЗАПИКАМ!

РИСУНКИ, ПОСВЯЩЕННЫЕ

75-ЛЕТИЮ ПОБЕДЫ!

ТЕМА:

«ВОЙНА ГЛАЗАМИ ДЕТЕЙ»

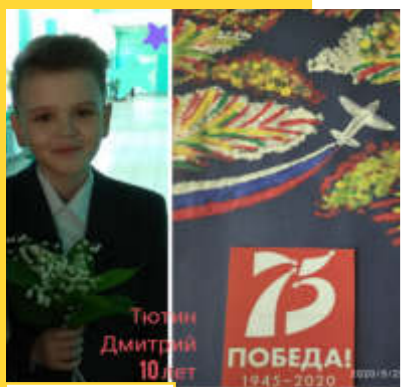
Саша, 5 лет



Ульяна, 13 лет



Павел, 5 лет



Дима, 10-лет



Саша, 7-лет

КОРПОРАТИВНЫЙ
ЖУРНАЛ

№ **55**

«ПРИЦЕПНАЯ ТЕХНИКА».

Корпоративный журнал Челябинского машиностроительного завода автомобильных прицепов ПАО «Уралавтоприцеп».

№ 55, 2020 года.

Учредитель и издатель:

ПАО «Уралавтоприцеп», г. Челябинск, ул. Хлебозаводская, 5,
тел. 8-800-200-02-74.

Адрес редакции: 454038, г. Челябинск, ул. Хлебозаводская, 5
www.cmzap.ru, sales@cmzap.ru.

Редактор и журналист: Наталья Бизяева.

Дизайн и верстка: Полина Винокурова.

Фотографии: собственный фотоархив ПАО «Уралавтоприцеп».

Сотрудники, принимающие участие в подготовке информационных материалов:
Бутаков Е.С., Лопатин И., Нямцу М.М., Карелин С.М., Нохрина А.О.

Тираж номера: 999 экз.

Отдел рекламы: т./ф. 8(351) 217-01-00.

Распространение: адресная рассылка.

Электронная версия журнала: www.cmzap.ru



ДИЛЕРЫ-ПАРТНЕРЫ ЧМЗАП

ЧЕЛЯБИНСКАЯ ОБЛАСТЬ

ООО «ГРУЗОВАЯ ТЕХНИКА-ЧЕЛЯБИНСК»:

Челябинск, gruz-tehnika.ru

ООО ГК «Р.О.С.Техника»

Челябинск, rostechnika.ru

ООО «ЦЕНТР ПРОДАЖ ГРУЗОВОЙ ТЕХНИКИ»

Челябинск, tdgis.ru

ООО «Торговый дом «АГРОСНАБСЕРВИС»

Челябинск, tdagross.ru

ООО «ТехАвтоТрейд»

Челябинск, tat74.ru

ООО «ЗАВОД СПЕЦМАШ»

Челябинск, autospecmash.ru

ООО «ЧМЗАП»

Челябинск, sales@cmzap.ru

МОСКОВСКАЯ ОБЛАСТЬ

ООО «ГЛАВМАЗТОРГ»

Москва, maz-gruzovik.ru

ООО «Компания СИМ-авто»

Москва, rbauto.ru

ООО «ГРАФНЕФТЕГАЗСЕРВИС»

Москва, graffcompany.ru

ООО «Компания ГРАФФ»

Москва, graffcompany.ru

ТЮМЕНСКАЯ ОБЛАСТЬ

ООО ПКФ «АтлантАвто»

Тюмень, atlantauto.ru

ООО «СИМВОЛГАЗ»

Сургут, (3462) 43-41-69

ООО «Сургутпромстрой»

Сургут, (3462) 22-53-54

ООО «СПЕЦТЕХНИКА-72»

Тюмень, spectehnika-72tumen.ru

ООО «Белмаш - Югра»

Сургут, (3462) 31-99-00, 31-73-02

ООО «УралАЗ - Югра»

Сургут, skat-ugra.ru

КРАСНОЯРСКИЙ КРАЙ

ООО «Спецавтотехника»

Емельяновский р-н, поселок Солонцы
isuzu-krasnoyarsk.ru

ООО «Орион -Моторс»

Емельяновский р-н, поселок Солонцы
orionmotors.ru

ХАБАРОВСКИЙ КРАЙ

ООО «Автоцентр Хабаровск»

Хабаровск, +7(4212)777-005

РЕСПУБЛИКА САХА

ООО «РариТЭК АвтоГрупп»

Нерюнгри, raritek.ru

РЕСПУБЛИКА ТАТАРСТАН

ОАО «РИАТ»

Набережные Челны, riat.ru

САХАЛИНСКАЯ ОБЛАСТЬ

ООО «Сахалин-запчастьсервис»

Южно-Сахалинск, kamaz-sakhalin.ru

ООО «ИСУЗУ САХАЛИН»

Южно-Сахалинск, isuzu-sakhalin.ru

ИРКУТСКАЯ ОБЛАСТЬ

ООО «Дорожные Машины ПРОФИ»

Иркутск, 8(800)350-00-31

РОСТОВСКАЯ ОБЛАСТЬ

ООО «Транзит-Дон»

Ростов-на-Дону, tr-don.ru

РЕСПУБЛИКА КАЗАХСТАН

ТОО «AyVanGo»

Алматы, ayvango.kz

ТОО «ТехАвтоКар»

Актобе, +7(7132)74-44-00

8-800-20002-74

CMZAP.RU

sales@cmzap.ru